

Product / IA

SALES MANAGER · PRODUCT · IA

Je transforme les frictions commerciales en outils adoptés : chez Tamedia, 50+ commerciaux utilisent ceux que je conçois. Derrière cette pratique produit : huit ans de vente B2B, 700 K CHF générés chez Tamedia, 1,5 M€ de CA annuel créé chez Amaris et ~400 K€ par an à la tête d'Europ'Esthetic.

romain.cournol@gmail.com	+41 78 313 85 95
ciel.romaincournol.ch	linkedin.com/in/romain-cournol

01

Ce que je construis

Quatre produits web déployés, quatre outils macOS en local. Les quatre études de cas montrent le problème traité, l'arbitrage produit et la limite réelle.



Velq

01

SYSTÈME MULTI-AGENTS ·
VELQ.FR

Un orchestrateur route le travail vers des agents spécialisés. Rien n'est donné pour vérifié sans la page source qui le prouve, citée avec son URL.



DealCraft

02

VENTE MÉDIA · PROTOTYPE

Un brief annonceur incomplet ressort en dossier commercial chiffré. Chaque scénario renvoie au barème public dont il vient, avec sa date de relevé.



BuildBattle

03

JEU MULTIJOUEUR · DURABLE
OBJECTS

2 à 8 joueurs, le même brief, un chronomètre de 20 minutes tenu par le serveur. En mode classé, le brief est tiré d'une graine privée pour que l'hôte ne puisse pas le connaître avant les autres.



RomainOS Command Center

04

APP MACOS ELECTRON ·
LOCAL

Une boucle d'agents qui propose des actions de maintenance sur mes dépôts : 282 actions candidates, 2 fusionnées automatiquement.

Autres produits

DÉPLOYÉS SUR LE WEB



Justesse

APP WEB MOBILE • CLOUDFLARE +
CLAUDE

Une capture d'écran de conversation entre, un verdict sort : répondre, attendre, relancer, passer, ou ne rien envoyer. Déployé ; la beta fermée n'a pas encore commencé.

OUTILS PERSONNELS MACOS



Ullage

APP MACOS • SWIFT 6, BARRE DE
MENUS

Les quotas Claude Code et Codex dans la barre de menus, sans cookies de navigateur. 1.0 signée et notariée ; site en ligne, achat pas encore ouvert.

USAGE QUOTIDIEN



ClipSafe

APP MACOS • SWIFT 6, ZÉRO
DÉPENDANCE

Presse-papiers chiffré en AES-256-GCM. Le bac à sable ne déclare aucune permission réseau : macOS lui refuse toute connexion.

USAGE QUOTIDIEN



Balai

APP MACOS • AUDIT DE DISQUE

Mesure ce que le disque pourrait rendre sans rien supprimer : le moteur de nettoyage est compilé à l'arrêt et le build refuse de l'ouvrir.

EN DÉVELOPPEMENT

03

Expérience



01

Tamedia Advertising

JUIL. 2025 - AUJOURD'HUI

SALES MANAGER · KEY USER HUBSPOT · RÉFÉRENT IA

Référent IA et Key User HubSpot pour la Suisse romande : je repère les frictions, conçois les outils, forme les équipes et suis leur adoption. PK-Calculator ramène un chiffrage d'une demi-journée à deux minutes ; 50+ commerciaux utilisent les outils. En parallèle, je gère 450 clients et 1 650 prospects sur Vaud et Genève : +18 % de CA, 700 K CHF générés.



02

TAZ Communication

AVR. 2024 - FÉV. 2025

RESPONSABLE COMMERCIAL & MARKETING

+15 % de ventes globales et un appel d'offres remporté. Prospection nationale, développement du portefeuille, suivi du pipeline et campagnes d'e-mails ciblées.



03

Life Privilège

SEPT. 2023 - FÉV. 2024

CONSEILLER COMMERCIAL SENIOR

25 contrats individuels signés par mois en Suisse romande. Conseil patrimonial, recrutement et encadrement de 3 conseillers.



04

Europ'Esthetic Sud-Ouest

MARS 2020 - MARS 2023

GÉRANT FONDATEUR

Création et direction, sans salarié, d'une entreprise de matériel médico-esthétique sur 4 pays : France, Suisse, Luxembourg et Belgique. ~400 K€ de CA annuel, rentable à chaque exercice. Acquisition, accords fournisseurs, trésorerie, achats, stocks et service après-vente.



05

Amaris Consulting

FÉV. 2018 - FÉV. 2020

BUSINESS MANAGER · IT & TÉLÉCOM

Deux secteurs, IT et Télécom, créés de zéro en région Grand-Est : 1,5 M€ de CA annuel et 17 consultants recrutés, managés et déployés. Appel d'offres public de l'Eurométropole de Strasbourg remporté : 400 K€ sur 4 ans.

Formation

2018 · BORDEAUX, FRANCE 01

Master en Management
KEDGE Business School

2015 · YOGYAKARTA, INDONÉSIE 02

Bachelor en Sciences économiques
Universitas Gadjah Mada

2015 · CLERMONT-FERRAND, FRANCE 03

Bachelor en Management International
ESC Clermont

VENTE · PRODUIT · IA

Compétences & outils

VENTE B2B

BUSINESS DEVELOPMENT

KEY ACCOUNT MANAGEMENT

APPELS D'OFFRES PUBLICS

NÉGOCIATION

STRATÉGIE MÉDIA

PILOTAGE DE PIPELINE

PRODUIT & ADOPTION

DÉTECTION DES FRICTIONS TERRAIN

CONCEPTION D'OUTILS INTERNES

FORMATION DES ÉQUIPES

SUIVI DE L'ADOPTION

HUBSPOT (KEY USER)

SALESFORCE

IA & AUTOMATISATION

CLAUDE API

CLAUDE CODE

MAKE

CLAY

POWERBI

GOOGLE GEMINI

CHATGPT

DÉVELOPPEMENT

TYPESCRIPT

REACT

ASTRO

CLOUDFLARE WORKERS & DURABLE OBJECTS

SUPABASE

SWIFT / MACOS

LANGUES

Français

LANGUE
MATERNELLE

Anglais

C2, BILINGUE

Allemand

B1, EN
PROGRESSION

Centres d'intérêt

PLONGÉE (PADI OPEN WATER)

SNOWBOARD

TRAMPOLINE